

RASHA

Asan Rah Abrisham Rasha
راشا، تجارت جهانی با اصالت ایرانی

Asan Rah Abrisham Rasha
راشا، تجارت جهانی با اصالت ایرانی





شرکت بین‌المللی راشا فعالیت خود را در سال ۱۳۹۹ با تمرکز بر ارائه راهکارهای یکپارچه در حوزه تجارت خارجی آغاز کرد. این مجموعه با تکیه بر تیمی متخصص در حوزه‌های بازرگانی، لجستیک، ترخیص، تأمین و توسعه بازار، همراه با شبکه دفاتر فعال در ایران، ترکیه، امارات و چین، توانسته است جایگاه خود را به‌عنوان یکی از بازیگران کلیدی زنجیره تجارت منطقه‌ای تثبیت کند.

شرکت راشا، در مسیر توسعه، دامنه فعالیت‌های خود را از صرف بازرگانی فراتر برده و وارد حوزه‌هایی همچون تولید صنعتی، ارائه خدمات لجستیک بین‌المللی، اجرای پروژه‌های EPC، تأمین تجهیزات تخصصی، و نمایندگی انحصاری برندهای معتبر جهانی شده است.

این شرکت در تعامل گسترده با نهادهای دولتی، اتاق‌های مشترک بازرگانی، سفارت‌خانه‌ها و انجمن‌های تخصصی، نقش مؤثری در تسهیل صادرات، بهینه‌سازی زنجیره تأمین، و تقویت ارتباط بین تولیدکنندگان داخلی و بازارهای هدف ایفا می‌کند.

خدمات اصلی شرکت بین‌المللی راشا

این مجموعه با ارائه مجموعه‌ای از خدمات تخصصی در زنجیره تجارت خارجی، توانسته است نیازهای متنوع تولیدکنندگان، واردکنندگان، صادرکنندگان و سرمایه‌گذاران را به‌صورت یکپارچه پاسخ دهد. دامنه خدمات این مجموعه شامل موارد زیر می‌باشد. این خدمات، هسته مدل عملیاتی راشا را تشکیل می‌دهند و آن را به شریک راهبردی قابل اتکایی برای فعالان تجارت بین‌الملل تبدیل کرده‌اند.



چشم‌انداز راهبردی و مأموریت عملیاتی

شرکت بین‌المللی راشا متعهد است با ارائه خدمات یکپارچه در حوزه‌های مشاوره تجاری و تخصصی صادرات، واردات، تولید صنعتی، لجستیک، بستر اتصال مؤثر میان تولیدکنندگان داخلی و بازارهای هدف بین‌المللی را فراهم سازد. این شرکت با تمرکز بر شفافیت، سرعت، کیفیت و قابلیت اطمینان، به دنبال تسهیل تجارت پایدار و توسعه‌محور برای مشتریان خود در ایران و سایر کشورهاست.

مأموریت

دستیابی به جایگاه یکی از پنج برند برتر منطقه‌ای در زنجیره ارزش تجارت بین‌الملل تا سال ۱۴۰۸، با توسعه حضور در بازارهای استراتژیک، گسترش ظرفیت‌های تولیدی و ایجاد زیرساخت‌های نوآورانه در حوزه خدمات تجارت فرامرزی.

چشم‌انداز

مشاوره بازرگانی و توسعه بازار

در شرایط پیچیده تجارت بین‌الملل، دسترسی به مشاوره تخصصی نه تنها یک مزیت رقابتی بلکه یک الزام عملیاتی است. مجموعه راشا با بهره‌گیری از دانش فنی، تجربه میدانی، و شبکه‌ای گسترده از شرکای داخلی و خارجی، خدمات مشاوره‌ای جامعی در تمام مراحل زنجیره تجارت ارائه می‌دهد. این خدمات شامل تدوین استراتژی ورود به بازارهای هدف، طراحی ساختارهای قراردادی مطمئن، انتخاب منابع تأمین یا کانال‌های توزیع، و مشاوره حقوقی و گمرکی است. تمرکز اصلی بر ارائه راهکارهای اجرایی، قابل‌اعمال و مستند در بسترهای متغیر تجارت جهانی است.

مهم‌ترین حوزه‌های مشاوره:

- تحلیل فرصت‌های صادراتی و بازارهای منطقه‌ای
- تدوین قراردادهای صادرات، واردات، لجستیک و نمایندگی
- راهنمایی در انتخاب تأمین‌کننده و مذاکرات خارجی
- مشاوره تخصصی در ثبت سفارش، مجوزها و ترخیص
- همراهی در برنامه‌ریزی و حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی



واردات

واحد واردات شرکت آسان راه ابریشم راشا با بهره‌گیری از شبکه‌ی پویا و فعال دفاتر خارجی خود و نیز اتکا به همکاری مستقیم و مستمر با برندهای معتبر و شناخته‌شده بین‌المللی، نقشی محوری در تأمین تخصصی، ایمن و قابل اعتماد تجهیزات و قطعات مورد نیاز صنایع مختلف کشور ایفا می‌نماید. این واحد با رویکردی حرفه‌ای و هدفمند، همواره بر کیفیت، اصالت کالا و انطباق کامل با استانداردهای روز جهانی تأکید داشته و تلاش می‌کند پاسخگوی نیازهای فنی و تخصصی شرکت‌ها و مجموعه‌های تولیدی و بازرگانی باشد.

دامنه فعالیت‌های واحد واردات شامل تأمین و عرضه طیف گسترده‌ای از قطعات و ماشین‌آلات صنعتی و الکترونیکی، سیستم‌های پیشرفته کنترل و اتوماسیون، تجهیزات تخصصی صنایع هوانوردی و کشتیرانی، ماشین‌آلات و ملزومات کشاورزی، تجهیزات دندانپزشکی و سایر حوزه‌های تخصصی می‌باشد.

سرعت در تأمین، دقت در انتخاب برترین فروشندگان خارجی، مدیریت حرفه‌ای فرآیندهای وارداتی و ارائه راهکارهای کارآمد و مقرون‌به‌صرفه از جمله مزیت‌های رقابتی این واحد به شمار می‌رود. مجموعه این توانمندی‌ها، واحد واردات شرکت آسان راه ابریشم راشا را به شریکی قابل اعتماد و مطمئن برای صنعتگران، تولیدکنندگان و فعالان تجارت بین‌الملل تبدیل نموده است؛ شریکی که همواره در مسیر توسعه پایدار و ارتقای زنجیره تأمین صنایع کشور گام برمی‌دارد.

ارائه خدمات کامل و یکپارچه در زنجیره واردات

شرکت راشا با بهره‌گیری از دانش تخصصی، تجربه حرفه‌ای و زیرساخت‌های گسترده داخلی و بین‌المللی، مجموعه‌ای جامع و متنوع از خدمات بازرگانی را به‌منظور پاسخگویی دقیق، سریع و اثربخش به نیازهای تجاری واحدهای تولیدی و بازرگانی ارائه می‌نماید. بخشی از این خدمات عبارت‌اند از:

- شناسایی، طراحی و ارائه بهینه‌ترین راهکارها و استراتژی‌های تأمین، متناسب با نیازهای تخصصی تولیدکنندگان و تجار
- برخورداری از شبکه‌ای گسترده و پایدار از معتبرترین تولیدکنندگان و تأمین‌کنندگان قطعات و تجهیزات صنعتی در سطح بین‌المللی
- مدیریت یکپارچه و جامع چرخه تأمین کالا، شامل مذاکرات تجاری، ثبت سفارش کالا، خرید، حمل‌ونقل، انجام تشریفات گمرکی و ترخیص کالا
- امکان ارائه گواهی رسمی بازرسی کالا در مبدأ به‌منظور تضمین اصالت، کیفیت و انطباق کامل کالا با استانداردهای مورد نیاز
- تأمین سریع، مطمئن و کارآمد قطعات یدکی حیاتی با هدف کاهش مدت زمان توقف خطوط تولید و ارتقای بهره‌وری عملیاتی
- ارائه خدمات تخصصی نصب، نگهداری و تعمیرات تجهیزات و سیستم‌های اتوماسیون صنعتی، به‌منظور تضمین عملکرد پایدار و بهینه تجهیزات



سوابق وارداتی

- واردات انواع قطعات هوانوردی برای هواپیماهای MD80, BE737, BE747, Airbus A320, Bombardier و ...
- تأمین انواع صندلی های مسافری و ملزومات داخلی کابین
- واردات قطعات الکترونیکی و سیستم های کنترلر از برندهای ABB, SIEMENS, SCHNEIDER
- ارائه خدمات فنی، نصب و نیز تعمیر و نگهداری دستگاه ها و قطعات یدکی پس از فروش
- تأمین تجهیزات و ماشین آلات معدنی شامل ماشین های سنگ زنی و فیلتراسیون، دکل های حفاری، بیل های مکانیکی و جرثقیل از برندهای IZ-KARTEX, BEDESCHI, BELAZ, CUMMINS, SANY, VOLVO, KOMATSU و ...
- واردات انواع رادارهای ناوبری و سیستم های VDR از برندهای FURUNO, ELCOME
- تأمین سیستم های هیدرولیک و پنوماتیک از برندهای PARKER HANNIFIN, BOSCH REXROTH
- تأمین سیستم های اتوماسیون، توربوشارژرها، قطعات دستگاه CNC و موتور از برندهای ABB, MTU, GE, FANUC و ...
- واردات انواع ابزار دقیق، موتورهای الکتریکی و ژنراتورها از برندهای SIEMENS, ABB, WEG, SCHNEIDER, EMERSON, YOKOGAWA
- تأمین انواع شیرآلات صنعتی و عملگرها از برندهای FLOWERVE, AOXIANG
- تأمین انواع سنسورهای حرارتی، لرزشی، مغناطیسی و ... از برندهای ENDRESS+HAUSER, EMERSON
- تأمین انواع قطعات توربین شامل BLADE, SHAFT, CONTROL VALVE و ...
- تأمین انواع پمپ ها، کمپرسورها و اتصالات برای صنایع پتروشیمی و پالایشگاهی
- واردات انواع تجهیزات و قطعات صنعتی و مکانیکی نظیر دستگاه های CNC, VMC, بلبرینگ و رولبرینگ، کاسه نمد، سیم جوش ها و ...
- واردات انواع فلزات نظیر آلومینیوم و مس به صورت میلگرد، مفتول و ...
- واردات انواع بلاک های زیرکونیا، رزین، اسکرهای سه بعدی، پرینترها، دستگاه های میلینگ، ایمپلنت و سایر تجهیزات دندانپزشکی از برندهای ARUM, PHROZEN, DETAX, UPCERA و ...

صادرات

شرکت بین‌المللی راشا با بیش از یک دهه تجربه در زمینه صادرات و با بهره‌گیری از شبکه‌ای گسترده از دفاتر داخلی و بین‌المللی، نقشی محوری در تسهیل و ارتقای زنجیره صادرات ایران ایفا می‌کند. تمرکز ویژه این مجموعه بر توسعه صادرات به کشورهای همسایه، حوزه CIS، بازارهای خلیج فارس، اروپای شرقی و حوزه بالکان و همچنین آفریقا، آن را به پلی ارتباطی مؤثر میان تولیدکنندگان داخلی و واردکنندگان بین‌المللی تبدیل کرده است.

راشا، فراتر از نقش یک صادرکننده، به عنوان یک شریک تجاری توسعه‌محور در زنجیره تأمین بین‌المللی فعالیت می‌کند. این مجموعه با رویکردی راهبردی، آماده است تا همکاری‌های خود را در سه محور کلیدی با شرکای بین‌المللی گسترش دهد:

- دسترسی مطمئن و مستقیم به تأمین‌کنندگان معتبر ایرانی و خارجی
- ایجاد و پشتیبانی از کانال‌های پایدار توزیع در بازارهای منطقه‌ای
- توسعه همکاری‌های بلندمدت با منافع مشترک و ارزش‌افزوده برای طرفین

راشا با بهره‌گیری از ظرفیت عملیاتی، شناخت دقیق از بازارها، و حضور مؤثر در زنجیره صادرات، در کنار شما ایستاده تا مسیر خلق فرصت‌های نوین در بازارهای جهانی را هموار سازد.



با تکیه بر شناخت دقیق از نیاز واردکنندگان و ظرفیت تولیدکنندگان ایرانی، راشا سبدي متنوع و استاندارد از محصولات صادراتی ارائه می‌دهد. خدمات این مجموعه از بسته‌بندی تا ترخیص و تحویل بین‌المللی را پوشش داده و مسیر ورود مؤثر به بازارهای هدف را هموار می‌سازد.

دسته محصولی اصلی	نمونه کالاهای صادراتی
ماشین‌آلات کشاورزی	تراکتور، کمباین، تجهیزات برداشت، ادوات خاک‌ورزی، قطعات یدکی ماشین‌آلات کشاورزی
محصولات فورجینگ و کستینگ	قطعات فورج‌شده، قطعات ریخته‌گری، قطعات فلزی صنعتی و مهندسی
مواد شیمیایی و محصولات پلیمری	مواد اولیه پتروشیمی شامل پلی‌اتیلن‌ها (PE)، پلی‌پروپیلن‌ها (PP) و سایر پلیمرهای صنعتی
تجهیزات دندان‌پزشکی	ایمپلنت‌های دندانی، فیکسچر، اباتمنت، قطعات پروتزی و ...
مصالح ساختمانی	میلگرد، سیمان، انواع سنگ ساختمانی، کاشی، سرامیک و سایر مصالح

حمل و نقل بین المللی

این مجموعه با برخورداری از تیم لجستیکی اختصاصی و همکاری با شبکه‌ای از شرکت‌های معتبر حمل و نقل در آسیا، اروپا و خاورمیانه، توانسته است خدمات حمل کالا را در مسیرهای زمینی، دریایی، هوایی و ریلی به صورت تخصصی و مقرون به صرفه ارائه دهد. دفاتر فعال لجستیکی در ایران، ترکیه، امارات و چین، مزیت رقابتی قابل توجهی برای مدیریت عملیاتی و تسریع در انتقال کالا ایجاد کرده است.

مدل‌های حمل قابل ارائه:

- حمل زمینی (تریلی، کامیون، یخچال دار، کانتینری)
- حمل دریایی (FCL، LCL، محموله‌های فله و مخزن دار)
- حمل هوایی از فرودگاه‌های بین المللی تهران، استانبول و دبی
- حمل ترکیبی (Multimodal) برای مسیرهای دوردست و خاص

انعطاف پذیری بالا در برنامه ریزی، کنترل دقیق زمان بندی، و پیگیری مستمر تا تحویل نهایی، از اصول کلیدی این بخش به شمار می رود.



این شرکت با تکیه بر شبکه لجستیکی گسترده و هماهنگی مؤثر میان دفاتر خود در کشورهای مختلف، قادر است خدمات خاص و پیشرفته‌ای در زنجیره حمل‌ونقل بین‌المللی ارائه دهد؛ خدماتی که به‌طور خاص برای پروژه‌های پیچیده، صادرات غیرمستقیم، و کاهش هزینه‌های گمرکی طراحی شده‌اند.

خدمات کلیدی در این بخش عبارتند از:

- Switch Bill of Lading (تعویض اسناد حمل برای صادرات غیرمستقیم و حفظ محرمانگی مبدأ کالا)
- Cross Stuffing (تغییر کانتینر در مسیر، بدون ترخیص کالا در کشور واسط)
- Transit Clearance (ترانزیت کالا به کشورهای همسایه از مسیر ایران یا امارات)
- Bonded Warehousing (نگهداری کالا در انبارهای منطقه‌ای بدون پرداخت عوارض ورودی)
- Freight Consolidation & Splitting (تجميع یا تفکیک بار برای مدیریت بهینه مسیرها)

این خدمات ضمن کاهش هزینه و ریسک، امکان طراحی ساختارهای پیچیده حمل‌ونقل را متناسب با استراتژی صادرات یا واردات هر پروژه فراهم می‌سازد.

خدمات گمرکی

مجموعه بین‌المللی راشا با بهره‌گیری از تیم مجرب، دسترسی مستقیم به سامانه‌های رسمی، و تجربه میدانی در گمرکات کشور، خدمات گمرکی خود را به‌گونه‌ای طراحی کرده که تمامی نیازهای واردکنندگان و صادرکنندگان را از مرحله اظهار تا تحویل نهایی پوشش دهد.

- **ترخیص کالا از گمرکات کلیدی ایران:** گمرک امام خمینی، تهران، سهلان، بندر شهید رجایی (بندرعباس)، بازرگان و...
- **دسترسی مستقیم به سامانه‌های تجاری و گمرکی:** سامانه جامع تجارت (NTSW)، سامانه EPL، ثبت سفارش، پنجره واحد تجارت فرامرزی و...
- **تهیه، بررسی و کنترل دقیق اسناد و مدارک گمرکی:** شامل فاکتور، پکینگ لیست، مجوزهای قانونی، گواهی مبدا، گواهی بهداشت، بارنامه، اظهارنامه و قبض انبار و سایر مدارک مورد نیاز.
- **خدمات مشاوره پیش از ترخیص:** بررسی طبقه‌بندی تعرفه‌ای (HS Code)، تعیین ارزش گمرکی، تحلیل رویه‌های وارداتی خاص، و کاهش ریسک‌های مالیاتی و تعهدات ارزی
- **همکاری مستمر با کارشناسان رسمی گمرک و نمایندگان سازمان‌های همکار:** سازمان استاندارد، قرنطینه، بهداشت، مخابرات، دامپزشکی، غذا و دارو و...

این خدمات با رویکردی نتیجه‌محور و منطبق بر آخرین مقررات گمرکی، تضمین‌کننده ترخیص بدون توقف و کاهش هزینه‌های انبارداری و تأخیر برای مشتریان ماست.



تولید داخلی

ساختار تولیدی شرکت بین‌المللی راشا، به‌عنوان یکی از ارکان راهبردی این مجموعه، نقش مؤثری در تحقق اهداف توسعه صنعتی، خودکفایی در حوزه ماشین‌آلات، و ارتقاء جایگاه ایران در زنجیره تأمین منطقه‌ای ایفا می‌کند. این واحد با تمرکز بر طراحی، تولید و مونتاژ کمباین‌های پیشرفته و قطعات صنعتی مرتبط، با تکیه بر دانش فنی بومی، مهندسی کاربردی و ظرفیت تولید نیمه‌سفارشی، موفق شده پاسخی دقیق و مؤثر به نیازهای روزافزون بخش کشاورزی کشور ارائه دهد. تولیدات این بخش بر اساس استانداردهای فنی روز اروپا، شرایط اقلیمی منطقه، و معیارهای بهره‌وری عملیاتی طراحی شده‌اند. کنترل کیفی چندمرحله‌ای، زنجیره تأمین پویا، و انعطاف در تیراژ تولید از جمله مزایای رقابتی این زیرمجموعه به‌شمار می‌روند. این ظرفیت صنعتی، بازوی عملیاتی گروه در تأمین تقاضای داخلی و صادرات تجهیزات کشاورزی به بازارهای آسیای مرکزی، روسیه و قفقاز محسوب می‌شود.

مزایای رقابتی



شبکه اعتماد، گستره تعامل

یکی از دستاوردهای کلیدی این مجموعه، توسعه شبکه‌ای از روابط تجاری پایدار و مؤثر با بازیگران معتبر در زنجیره تأمین داخلی و بین‌المللی است. این همکاری‌ها نه تنها محدود به فروش یا واردات کالا نبوده، بلکه اغلب در قالب همکاری‌های بلندمدت، پروژه‌محور و مشارکت‌های راهبردی تعریف شده‌اند.

شرکای داخلی:

- همکاری رسمی با واحدهای صنعتی ملی از جمله شرکت تراکتورسازی ایران، گروه مپنا، شرکت ملی مس ایران، و سازندگان تجهیزات پزشکی
- تأمین و پشتیبانی پروژه‌های عمرانی بزرگ از طریق EPC، تأمین ماشین‌آلات، قطعات و مواد اولیه
- تعامل مستمر با نهادهای دولتی نظیر وزارت صمت، وزارت جهاد کشاورزی، سازمان گمرک و بانک مرکزی

شرکای بین‌المللی:

- ارتباط مستقیم و پایدار با شرکت‌های واردکننده و پخش‌کننده کالا در کشورهای روسیه، صربستان، بلاروس، ارمنستان، امارات، چین، هند و...
- سابقه نمایندگی رسمی و همکاری تجاری با برندهایی چون Gomselmash (بلاروس) و سایر برندهای معتبر در حوزه ماشین‌آلات، مواد اولیه و تجهیزات پزشکی
- انجام پروژه‌های سفارشی صادراتی برای واردکنندگان منطقه CIS و خلیج فارس

این روابط، نه تنها اثربخشی تجاری شرکت را افزایش داده، بلکه زمینه ایجاد زنجیره‌های ارزش فرامرزی را فراهم کرده است، از مذاکره اولیه تا تحویل نهایی.

روابط نهادی و دیپلماسی اقتصادی



شرکت بین‌المللی راشا طی سال‌های فعالیت خود، موفق به برقراری تعامل مؤثر با نهادها، سازمان‌ها و اتاق‌های بازرگانی داخلی و بین‌المللی شده است. این همکاری‌ها بستر مناسبی برای توسعه دسترسی به بازارها، تسهیل فرایندهای قانونی، و جذب فرصت‌های بین‌المللی فراهم کرده‌اند.

نمونه‌ای از همکاری‌های ساختاریافته:

- ارتباط مستمر با اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران در قالب مأموریت‌های صادراتی و جلسات تجاری
 - تعامل با سازمان توسعه تجارت ایران (TPO) و مشارکت در هیئت‌های تجاری اعزامی
 - مشارکت در پروژه‌های مشترک با وزارت صمت، وزارت جهاد کشاورزی و سازمان گمرک ایران
 - جلسات کاری با سفارتخانه‌ها و کنسولگری‌ها جهت حل موانع صادراتی، اخذ مجوزها و تسهیل مراودات ارزی
- این حضور فعال، نشان‌دهنده‌ی درک عمیق شرکت از ساختار حاکمیتی تجارت خارجی و توانایی آن در ایفای نقش واسط میان دولت، بازار و بخش خصوصی است.

منابع انسانی

چرا ارزش منابع انسانی در شرکت بازرگانی خارجی مهم است

- **مزیت رقابتی:** تیم‌های کارآمد و با دانش بازارهای بین‌المللی، قراردادهای بازرگانی، مذاکرات ارزی و مدیریت ریسک می‌سازند.
- **نوآوری و پاسخگویی بازار:** تیم‌های فروش خارجی، بازاریابی، لجستیک و بیمه/ریسک با درک عمیق از مشتریان محلی، سریع‌تر واکنش نشان می‌دهند.
- **کاهش ریسک‌های قانونی و عملیاتی:** آگاهی از مقررات صادرات-واردات، استانداردهای کیفیت، گمرک و ارز، که توسط منابع انسانی متخصص مدیریت می‌شود.
- **بازگشت سرمایه انسانی (HR ROI):** هزینه‌های جذب، آموزش و نگهداشت کارکنان در برابر سودهای ناشی از بهره‌وری، مشتریان جدید و کاهش دوره‌های فروش.



چه دارایی‌هایی در HR وجود دارد

- **دانش و تخصص فنی:** آشنایی با قوانین تجارت بین‌الملل، زبان‌های کار با مشتریان مختلف، مذاکرات قراردادهای.
- **شبکه‌های ارتباطی:** ارتباط با نمایندگی‌ها، کانال‌های توزیع، مشتریان کلیدی و تامین‌کنندگان خارج از کشور.
- **فرایندها و سیستم‌ها:** مدیریت عملیات ورود کالا، کنترل کیفیت، مدیریت زنجیره تامین، CRM و ERP مرتبط با بازرگانی بین‌الملل.
- **فرهنگ سازمانی و مدیریت تغییر:** توانایی کار در تیم‌های چندملیتی و فرهادار ستون‌های لایه‌های متفاوت فرهنگی.



...

تماس با ما:

دفتر مرکزی تهران:

تهران، خیابان مطهری، پلاک 157

تلفن: 021-88742930

کد پستی: 1576638434

دفتر تبریز:

تبریز، خیابان خمینی، نبش خیابان مدرس، ساختمان روشن

تلفن: 041-35241408

کد پستی: 5136998392

وبسایت: www.rashaint.com

ایمیل: info@rashaint.com

واتساپ: 0996 46 444 13